IMfinity : sécuriser les décisions juridiques quand tout va trop vite



Entretien avec
Arnaud Desclèves,
fondateur d'IMfinity Group

Dans un contexte où les directions juridiques doivent décider vite et bien, le management de transition souffre trop souvent d'un manque de rigueur. **Arnaud Desclèves, fondateur d'IMfinity Group, a conçu une approche radicalement différente : structurer, challenger et sécuriser chaque décision, pour que ni l'entreprise ni le juriste ne se retrouvent en difficulté.**

Vous avez déjà présenté IMfinity comme une nouvelle approche du management de transition juridique. Que faites-vous ?
IMfinity est née d'un constat simple : le marché du management de transition juridique ne fonctionne pas correctement. Les entreprises expriment des besoins urgents, souvent sous pression. En face, des juristes expérimentés sont disponibles, mais mal positionnés ou sollicités trop tard. Entre les deux, IMfinity est un facilitateur expert qui structure, clarifie et sécurise cette rencontre, pour une décision juste, au bon moment.

Pourquoi la décision est-elle le vrai sujet aujourd'hui ?
Parce qu'elle est prise seule, sous contrainte de temps, de risque et d'exposition personnelle.
Le coût d'une erreur est largement sous-estimé : perte de temps, désorganisation, tensions internes, voire risque juridique. Une bonne décision ne sera pas visible mais l'impact sera réel.

Que fait mal le marché aujourd'hui ?
Les besoins sont souvent mal formulés, pensés comme des recrutements classiques. Les profils sont proposés sans réel travail de compréhension, dans une logique de volume.
Résultat : des matchings fragiles. Juristes et entreprises ne parlent pas le même langage, et la décision reste incertaine.

Quels sont les risques ?
Pour l'entreprise : un juriste non opérationnel, une mission qui déraille, une perte de crédibilité.
Pour le juriste : une mission mal cadrée, un environnement inadapté.
Dans les deux cas : perte de temps, frustration et risque.

Quelle est votre posture ?
Assumer une responsabilité dans la décision. Cela implique de dire non : refuser un besoin mal formulé, un profil inadapté ou une mission risquée.
Nous prenons position pour sécuriser ce moment.

Comment travaillez-vous ?
Notre méthode repose sur quatre étapes :
- Reformuler : clarifier le besoin grâce à la plateforme et à notre analyse
- Déconstruire : challenger les demandes irréalistes
- Sélectionner : proposer des profils que nous sommes prêts à défendre
- Traduire : faire le lien entre juridique et business

Cette exigence protège les deux parties.

Quel message aux entreprises ?
Ne pas structurer sa décision, c'est accepter de perdre du temps et de prendre des risques évitables.
Ne pas s'inscrire sur IMfinity, c'est se priver d'un levier stratégique.

Et aux juristes ?
Leur valeur dépend du cadre dans lequel ils interviennent.
Dans un mauvais environnement, un bon juriste devient inefficace.
IMfinity leur permet d'accéder à des missions cohérentes avec leur niveau.

Un dernier mot ?
La vraie question n'est plus : « Comment trouver quelqu'un rapidement ? » Mais : « Comment prendre une décision juste dans un environnement complexe ? »
Ceux qui rejoignent IMfinity auront toujours une longueur d'avance.

IMfinity Group

Coordonnées :

Imfinity Group
- 6 avenue Francklin Delano Roosevelt, 75 008 Paris
- www.imfinity-group.com